

タイトル	ワルラスの「資本」と宇野原論の修正
著者	河西，勝；KASAI，Masaru
引用	季刊北海学園大学経済論集，68(3・4)：11-27
発行日	2021-03-31

《論説》

ワルラスの「資本」と宇野原論の修正

河 西 勝

1. 宇野『経済原論』をただす

{三大階級想定は無理}

『資本論』を原理論・段階論・現状分析という三段階論によって再構成しようとする宇野弘蔵の経済学は、それを支持する者たちにとっては、単にマルクス派にとどまらず、古典派から新古典派さらにケインズ革命を含め、経済学史の全体に対して画期的方法をなすものと見なされた。1917年ロシア革命以後、そして特に二次大戦以後のパックス・ラッソ・アメリカーナのもとで隆盛を誇ったマルクス主義経済学は、資本主義の発生・発展・消滅を論証かつ実証し、ソ連邦体制およびコミンテルンによるその世界政治を正当化するための、いわゆる論理＝歴史説から成り立っていた。論理＝歴史説に反対して、宇野原論は、資本主義社会の自律性の根拠としての価値法則をあらゆる社会形態に通じる経済原則の特殊商品経済的实现と理解したり、資本市場を固定資本形成に関連して明確に段階論上の課題とするなど、明らかに正しい方法を提起している。価値形態論、恐慌論、市場価値論あるいは利子（貨幣市場）論などでは、『資本論』を「ちょっとでざるを得ない」とされ、内容上、相当な独創性と発展性が見られた。もともとマルクス主義イデオロギーにまみれた経済学は、その三段階論によって初めて科学になった、と多くのものによって信じられた。

しかしながら、三段階論という方法が正しいとしても、また原理論として資本市場を除外する「純粋資本主義」を想定し、それを基準として資本市場や金融システムを段階論として論ずる方法が、正しいとしても、そのことによって、原理論や段階論を内容上、産業資本家・賃労働者・土地所有者の三大階級によって構成されることが正当化されるわけではない。宇野は、その三大階級の想定を原理論・段階論にとって当然のこととしたのであるが、資本家と土地所有者を同一視せず、固定資本を土地所有から切り離し、両者の利害を対立させるという宇野の発想は、必ずしもみずからの科学的営為の結果によるものとはいえない。経済学は労働価値説によってこそ成立する、と固く信じられた。土地を含めて固定資本と見なすワルラス、マーシャルなどのマルクス以後の限界原理は、労働価値説を拒否するという廉ではじめから拒絶された。宇野は、古典経済学の労働価値説の発展途上におけるスミスとリカードの、そして、その労働価値説を完成させたとするマルクスの学説史上の権威を疑うことはなかった。斬新かつ決定的に見えた宇野の方法模写説（すなわち純粋資本主義の想定は、認識対象自身の三大階級への純化傾向を模写するという点に、その客観的な科学的根拠を有するという）も、三大階級想定のカグマの度合いをさらに強めるものに過ぎなかった。

『経済原論』と共に1964年に公刊された

『資本論の経済学』において、宇野 (1964) は、純粋資本主義社会における産業資本家、労働者、土地所有者からなる三大階級想定 of 典拠として、『資本論』(第三卷第六篇地代論「緒論」) から以下の文章を引用した。ここでは、土地所有者がすなわち産業資本家であることは完全に否定される。機械など固定資本は、土地・土地所有から引き離されて、土地所有者から土地 (農場・工場) を借りる借地農業者や製造業者など機能経営者により所有されるものとされた。実際に生産を担う借地農業者や製造業者が同時に固定資本を所有するものとして産業資本家と同一視された。このように、三大階級は歴史的現実を歪める形で抽出された。われわれは、土地所有に合体してはじめて機能する固定資本の所有者こそ、産業資本家に他ならないことを明確にするかぎり、宇野が引用する『資本論』の文章に若干の修正をほどこす。引用文章中、削除を示す [] と挿入をしめす [] は、再引用者によるものである。

…われわれは農業が製造工業と全く同じように資本主義的生産様式によって支配されているということを前提とする。すなわち農業が**資本家** [機能経営者・借地農業者] によって営まれており、この**資本家** [機能経営者] を他の**資本家** [機能経営者] から区別するものは、さしあたりはただ、彼らの資本とこの**資本** [すなわち貨幣資本の循環] によって動かされる賃金労働 [用益および固定資本用益、そして原材料など中間財] が投下されている要素だけであるということを前提にする。われわれにとっては、借地農業者が [農業機械を装備する農場で、それら生産手段全体を固定資本として利用して] 小麦などを生産するのは、製造業者 [・工場主] が、[機械等を装備する工場で、それら全体を生産手段・固定資本として利用して] 糸や機械を生産するのと同じことである。資本主義的生産様式が

農業を我がものにしたという前提は、この生産様式が生産とブルジョア社会とのあらゆる部面を支配しているということ、したがってまた、その諸条件、すなわち、資本の自由な競争、あらゆる生産部門から別の生産部面への資本の移転の可能性、平均利潤の均等な高さなどが、完全に成熟して存在しているということを含んでいる。(宇野 1964)

マルクスの文章の以上の修正によって明らかになることは、生産を担ういわゆる機能経営者が、産業資本家および労働者に対する、商品の売買契約つまり [貨幣 M - 商品 C (労働用益, 固定資本用益) …生産 P …生産物 商品 $\hat{C}$ - 貨幣 $\hat{M}$] を通じて、同業種内 (水平) 分業および異業種間分業を担当し、利潤率最大化を求めて競争し結果的に平均利潤を実現する、ということ。機能経営者によって担われる、この貨幣資本の循環 $M - C \cdots P \cdots \hat{C} - \hat{M}$ には、中間財の売買 $C - M \cdot \hat{M} - \hat{C}$ 以外に、労働用益および固定資本用益の商品化 $C - M$ と、それによって得る労働所得および資本所得による最終財の購入 $\hat{M} - \hat{C}$ が対応している。この三つから機能経営者間における中間財の売買取引を除く、二つの $C - M \cdot \hat{M} - \hat{C}$ をポラニー (1944) は特に自己調整市場と呼んだ。正確に言えば、ポラニーは固定資本用益を土地用益に一般化した。しかし土地はもともと固定資本と一体化しており、土地用益の商品化とは、実際には生産手段としての固定資本を一年間にわたり賃貸借する関係を意味する。株式会社においてははっきり示されるように、個々の資本家的企業は、貨幣資本の循環と自己調整市場との二つから成り立つ。その集合が純粋資本主義社会を構成することになるわけである。

ポラニーのいわゆる自己調整市場 $C - M \cdot \hat{M} - \hat{C}$ は、資本家 (私有財産所有者) と労働者 (非私有財産所有者) との二大階級の再生産関係を示している。商品売買契約をつうじ

て機能経営者が担う「貨幣資本の循環」 $M-C \cdots P \cdots \hat{C}-\hat{M}$ には、必ず「自己調整市場」 $C-M \cdot \hat{M}-\hat{C}$ が対応している。後者には固定資本を独占的に所有する資本家とそれ故にこそ固定資本を所有しない労働者との二つの階級が存在する。彼らは、所有する固定資本用益を売るか、もしくは労働用益を売り、得た資本所得もしくは労働所得で最終財を購入する。機能経営者をたんに経営者とし、資本家を企業者と呼ぶとすれば、資本家的企業とは、経営と所有とから、あるいは、経営者と資本家・企業者とから構成されることになる。水平的・垂直的分業を担う個々の資本家的企業は、貨幣資本の循環（経営）とそれに対応する所有・非所有を軸とする自己調整市場を通じて、全体として、生産・分配・消費というあらゆる社会形態に通じる経済原則を特殊的に実現している。私有財産制度は、このような経済原則の商品経済的実現を可能にする前提として、その存在根拠が明らかになる。

〔宇野経済原論の体系的誤り〕

宇野がマルクスに従って、固定資本を土地所有から切り離す一方で機能経営者と一体化させて論じたことは、労働価値説の論証を目的とする原理論にとって致命的な論理矛盾をもたらした。たとえば、宇野の労働価値説の従来説に対する優位性は、スミスやマルクスのように、単純商品同士の直接的な交換関係からでなく、貨幣資本の循環過程の中に含まれる商品の生産過程から抽象される点にある、と宇野派内部では固く信じられている。しかし宇野説はマルクスの場合と同様に、固定資本用益と労働用益との直接的な結合によってのみ、土地に合体される固定資本に内在する一定以上の限界労働生産力が商品生産において実現されることを全く理解していない。労働者の労働時間が、その生産された有用物の商品価値を決定するとしても、固定資本を利用しない限り、労働者の生活維持のための必

要労働も剰余価値をもたらす剰余労働もあり得ないことは全く理解されない。宇野の原論体系は、首尾一貫した論理体系からなるなどとは、とうてい言えない^(注)。

宇野原論（1964）はマルクスに従って、機械などの固定資本を概念的に土地・土地所有から切り離してしまった。固定資本所有は、いわゆる貨幣資本循環の一回転： $M-C$ （生産手段・労働力） $\cdots P \cdots \hat{C}-\hat{M}$ における生産手段所有と同一視され、原材料など中間財とともに、（ただし一回転でなく数回転にわたって）新生産物に価値を移転し、平均利潤をもたらすものと理解された。この貨幣資本の循環： $M-C$ （固定資本所有・労働力・中間財） $\cdots P \cdots \hat{C}-\hat{M}$ には、 C （労働力） $-M \cdot \hat{M}-\hat{C}$ （生活資料）が対応することは、自己増殖する価値の運動体としての産業資本成立の根拠として、つねづね強調された。しかしこの貨幣資本の循環のうちの最初の「 $M-C$ （固定資本所有） $\cdots$ 」は、正しくは、固定資本用益の購入、つまり固定資本の一年間の借入れとしての「 $M-C$ （固定資本用益） $\cdots$ 」に訂正されなければならない。固定資本を所

(注) 土地所有者、産業資本家、労働者の三大階級からなる「純粋資本主義」の想定。中途半端な「価値形態論」。商業上および産業上の固定資本を看過する貨幣の資本への転化論。労働力商品化による自己増殖する価値の運動体としての産業資本の定義。生産過程における固定資本（擬制）価値の新生産物労働量価値への漸次的移転と長期にわたるその減価償却という考え方。固定資本の利用コスト（絶対地代支払）を無視する労働搾取説。生産手段と生活資料との二生産部門からなる再生産表式。固定資本（擬制）価値を原材料など中間財（労働量）価値に加えて分母におく平均利潤すなわち「価値の生産価格への転化」の計算。農業部門にのみ当てはまる「価値と生産価格の差額」からなる絶対地代の定義。「それ自身に利子を生むものとしての」利子生み資本の定義。株式会社に本来的とされる「所有と経営の分離」。競争上の利潤率均等化を阻害するものとしての固定資本の理解。私有財産制度の論拠解明の失敗などなど。

有しない機能経営者が土地所有に合体している固定資本の所有者から、その生産手段としての一年間の利用を購入するのである。とすれば、貨幣資本の循環には、二つのサービスの商品化、つまり労働者による労働用益および資本家による固定資本用益の商品化と、そして両者が得る所得による最終財の購入、要するに $C(用益) - M - \dot{M} - \dot{C}(最終財)$ が対応していることは明らかである。

この場合に最終財には、いわゆる生活資料のみならず、資本家によって固定資本形成に向けられる投資財も含まれる。つまり自己調整市場は固定資本の形成による質量のより高度な労働生産性の提供の可能性を含んでいる。それによって、はじめて貨幣資本の循環は、競争上自律的な、純粋な流通形態として存在しうることになる。固定資本は徐々に新生産物に価値を移転される、などといったことは、その貨幣資本の循環が純粋な流通形態をなすなどとは決して言えない。しかし産業資本成立の根拠を一般商品の売買と労働用益(力)商品化に埋没させて視界を失った宇野原論にとっては、土地と合体する固定資本の形成にもとづくその用益の商品化、つまり資本所有者と経営者との賃貸借関係の理解ほど無縁なものではなかった。

本源的な限界原理に基づいて地代を代価とするその生産手段(固定資本)用益の商品化が、賃金を代価とする労働用益の商品化とともに、労働者の労働による商品価値およびいわゆる剰余価値の生産を可能にすること、そしてその剰余価値としての受け取り地代の資本化によってこそ、土地を含むそのひとつの生産手段体系は、利子生み固定資本となることが、宇野には全く理解されなかった。高度な生産技術を含む機械や工場・農場などの固定資本は、土地・土地所有と合体してはじめて一定の限界以上の労働生産力を提供する生産手段として機能することになるのである。

宇野原論は「利子論」を除くとしても、新

古典派のバーム・バベルク(1889)が指摘した労働価値説としての『資本論』の破綻体系をコンパクトに集約するにすぎないものとして成立した。宇野自身は、『価値論』(1947)、続いて『経済原論上下』(1950-2)によって、バーム・バベルク(1889)の『資本論』体系批判(労働価値説と生産価格の成立とに関するいわゆる一巻と三巻の矛盾)に対しては反論済みであることを確信していた。宇野にとっては、自らのマルクス経済学理解こそ古典派以来の労働価値説を真に科学的に確立するものに他ならなかった。マルクス後の新古典派、ワルラス(1874)やマーシャル(1890)やシュンペーター(1912)の経済学原理は、その限界原理と共に、ブルジョア的な「通俗化」として、価値論の研究や議論の対象としては問題にされなかった。

宇野は、一般に経済学や科学の自律性を認めて、それに対する一切のイデオロギー的批判を厳しく戒めた。ところが自からのマルクス経済学は労働価値説にもとづく真の科学であると固く信じたがゆえに、それに敵対すると考えられた限界原理はエセ科学にすぎないことになった。自分で仕掛けた陥穽にはまったのである^(注)。

(注) …経済学が科学的に解明する商品経済の法則なるものは、商品経済の全面的に行われるものとしての資本主義社会において、このあらゆる社会に共通なる、いわば人間社会の実体をなす経済生活における行動の原則が特殊の形態を取ってあらわれたものにほかならないのであって、経済学は商品経済の法則をかかものとして解明するのである。またそれはかかるものとして始めて科学的に解明しうるものとなる(宇野 2016 年, 12 ページ)。

…イギリスにおける十七、八世紀から十九世紀にかけての資本主義の発展は、…小生産者の経済生活を資本家的に自由平等なる商品経済に純化し、合理化する傾向を示していたのであって、(スミスやリカードの)古典経済学にとっては、資本主義社会を理想社会乃至唯一の社会と考える根拠があった。ところが十九世紀二十年代以後の発展と

要するに宇野原論は基本的には、宇野学派のすべての徒にとってとうてい信じがたく耐えがたいところであろうが、労働価値説の失敗と限界原理の否認との二重の誤謬から成り立っている。今日、宇野原論は労働価値説を科学的に発展させたと信じる山口重克や伊藤誠などの教条主義によってのみ支えられている。実は、労働価値説と限界原理は、資本主義の原理論として、本来的に、二つにして一つのものである。両者は、一方が成り立たなければ他方も成り立たないという相互補完の関係にある。このことを、われわれは改めて説明していく。資本主義の発展段階論といっても、社会科学の三段階論といっても、『資本論』を真に科学的に体系化したとされる宇野原論に対する徹底的な批判的説明なくしては、とうてい成功するものとはならない。

なると、大よそ十年ごとに恐慌現象を繰り返すことになったのであって、もはや何人にとってもこれを理想社会として科学研究を続けることができなくなった。すなわち一方では、社会主義の主張が行われると共に、他方では多かれ少なかれ科学研究を放棄し、常識的概念をもって資本主義を擁護する、いわゆる俗流化の途をたどることになった。マルクスの『資本論』は、これに対して社会主義の主張を科学的に基礎づけるものとして、資本主義自身を一定の歴史的過程として、その商品経済的機構を明らかにするという批判的方法に道をひらいたのであって、経済学はここに初めてその原理を科学的体系として完成する基礎を与えられたのである。(宇野 1964, 岩波文庫版 2016 年, 17-18 ページ)

……しかしマルクスはなお資本主義の十九世紀末以後の変化を予想することはできなかった。『資本論』では、資本主義の発展は一社会をますます純粋に資本主義化するものとされたのであった。そしてそれは槌(たし)かに十七、八世紀以来の歴史的事実に基づくものであり、また資本主義経済の一般的規定をなす経済学の原理を確立するためには欠くことのできない前提をなすのであるが、しかし歴史的發展は決してそういう純化を一筋に続けるものでなかった。資本主義は、十九世紀七十年以後漸次にいわゆる金融資本の時代を展開し、

[地代の資本化としての利子生み固定資本]

地代の資本化によって土地は資本化する、とマルクスは言う。たとえば、中位の利子率が 5% ならば、200 ポンドの年地代もまた 4000 ポンド(土地の購買価格)という一資本の利子と見なされる。マルクスはまた、たとえば機械のように、「生産的機能をなすべく準備されるやいなや場所的に固定される」生産手段を固定資本として定義する。あるいは、土地改良、工場建物、溶鉱炉、運河、鉄道などのように、「はじめからこの固定的な、その場所に拘束された形態で生産され、その機能すべき生産過程に、継続的に拘束されている」いわゆる土地合体資本を、固定資本の範疇に属するという。しかしながら、機械など固定資本を、生産手段としての機能上あくまで土地所有に結びつける以上のマルクスの考え方は、『資本論』では単なる「萌芽」形態に終わった。その点は、宇野の「それ自身

多かれ少なかれ旧来の小生産者の社会層を残存せしめつつますます発展することになったのであって、もはや単純に経済学の原理に想定されるような純粋の資本主義社会を実現する方向に進みつつあるものとはいえなくなったのである。すなわち、経済学は、ここにおいて原理のほかに原理を基準としながら資本主義の歴史的発展過程を段階論的に解明する、特殊の研究を必要とすることになるのであった(宇野 2016 年, 18-19 ページ)。

…かくて経済学は、その研究の方法を完成される。すなわち第一に、資本家と労働者と土地所有者との三階級からなる純粋の資本主義社会を想定して、そこに資本家の商品経済を支配する法則を、その特有なる機構と共に明らかにする経済学の原理が展開される。いわゆる経済原論をなすわけである。……次にこの原理を基準にして、資本主義社会の発展過程において種々異なった様相を持って現れた諸現象を(その世界史的典型として)発展段階的に規定されたものとして解明されなければならない。

…かくしてまた初めて経済学研究の究極の目的をなす、各国の、あるいは世界経済の現状を分析しうることになるのである。(宇野 2016 年, 20-21 ページ)。

に利子を生むものとしての資本」によってではなく、けっきょくはワルラス、マーシャル、ピケティなどによる、生産物の希少性としての限界原理を通じて、初めて科学的に体系化されることになる。

2. ワルラスの「資本」

{資本用益および労働用益の商品化}

ワルラスは、純粋経済学の目標を次のように規定する。「純粋経済学は本質的には絶対的な自由競争という仮説的な制度の下における価格決定の理論である。希少である（限界原理が作用する…引用者）ために、言い換えれば効用をもつとともに量が限られているために価格を持つことができる物質的、非物質的なすべてのものの総体は、社会的富を形成する。純粋経済学が同時に社会的富の理論でもあるのはこのゆえにである。」（ワルラス 1874-7. x）。続いて、社会的富を構成するものとして、「資本」と「収入」を区別して次のように定義づけする。

社会的富を構成する物の中で一回以上使用に耐える資本すなわち耐久財と一回しか使用できない収入すなわち消費財とを区別することが必要である。資本は土地、人的能力及び狭義の資本財を含む。収入はまず第一に消費財および原料を含む。これらは多くの場合物質的な物である。しかし、収入はまた用益と呼ばれる資本の継続的使用をも含んでいる。これらは多くの場合非物質的なものである。資本の用益で直接的な効用を持つものは消費用益と呼ばれて、消費目的物と結合せられる。間接的な効用しか持たない資本用益は生産用益と呼ばれて、原料と結合せられる。ここに純粋経済学の鍵があると私は思う。もし資本と収入との区別を無視し、また特に社会的富の中に物質的な収入と並んで資本の非物質的な用益が存在することを認めないならば、価

格決定の科学的な理論を構成することは不可能になる。（ワルラス 1874～7. x）。

「…用益の売買は資本の貸借によってなされる」。地主、労働者、資本家は、「広義の資本家たち」と呼ばれる。それぞれが、所有する資本の生み出す生産用益である「地用」、「労働」、「利殖」を「貸借」を通じて売却し、その市場価格である「地代」、「賃金」、「利子」を受け取る。また土地、「人的能力」、狭義の資本の価格は、それぞれ、地代、賃金、利子を「収入率」（ピケティのいう資本収益率であろう。われわれは、貨幣市場で生ずる一般的利子率と解する—引用者）で割ることによって得られる（ワルラス 1874～7. xiii）。

ここでワルラスの資本概念について若干の訂正が必要になる。ピケティがいうように、労働（つまり人間的）能力を、「所有できて何らかの市場で取引できるもの」として定義される「資本」と見なしたり、賃金を「収入率」で割って、資本としてのその価格を算出することには、奴隷制度によらない限り無理がある（ピケティ 2013. 49）。労働者は、生産手段財産の非所有者として、資本用益でなく労働用益のみを供給できると定義すればよい。また機械など狭義の資本、「資本財」は、あくまで土地と合体して生産手段として機能する一つの固定資本とみなしてよい。ピケティが言うように、「問題は、建物の価値と、それが建てられている土地の価値とを切り離すのは、必ずしも簡単ではないということだ」し、「もっと難しいのは、処女地（人間が何世紀、何千年も前に発見した状態）とそこに人間が行った改善、たとえば、排水、灌漑、施肥などと切り分けることだ」（ピケティ 2013. 51）。けっきょくは固定資本の「価格」（擬制価値）は、ひとつの生産手段体系としての用益価値つまり受取り地代の資本化（地代を一般利子率で割る）を通じて導き

出す以外にない。

{資本家的企業の所有と経営}

ワルラスは、価格理論の科学的解明のためには、「生産の問題」を「交換の問題」に関連づけ、「消費の目的物は、生産用益の相互間の結合によってまたは生産用益を原料に適用する結果として得られた生産物であるという」状況を導入しなければならないとして、次のように述べる。ただし、以下の文章では、「企業者」は、[経営者]、に訂正されなければならない（その理由は後述）。企業者は削除を、[経営者]は、挿入を示す。なお下線 a、b は引用者による。

この状況を考慮に入れるためには、a. 用益の売り手であり消費用益と消費目的物の買い手である地主、労働者および資本家に相対して、b. 生産物の売り手としての、また生産用益と原料の買い手としての企業者 [経営者] を置いて考えなければならない。企業者 [経営者] の目的は、生産用益を生産物に変形して利益を得ることである。この生産物は 企業者 [経営者] が相互に売買する原料であることもあれば、彼らが生産用益を買入れる相手の、地主、労働者および資本家である消費者に販売する消費目的物であることもある。（ワルラス 1874～7. xii）

…二つの市場すなわち用益の市場と生産物の市場を想定することができる。用益の市場においては、用益はもっぱら地主、労働者および資本家によって供給せられ、需要については、消費用益（たとえば賃借り住居やレンタカーなど—引用者）は地主、労働者、資本家によって、生産用益は 企業者 [経営者] によってなされる。生産物の市場においては、生産物はもっぱら 企業者 [経営者] によって供給せられ、需要については、原料は同じく 企業者 [経営者] によって、消費目的物は地主、労働者および資本家によってなされる。

（ワルラス 1874～7. xii）

…これら二つの市場において、偶然に叫ばれた価格に対して、消費者である地主、労働者、および資本家は用益を供給し、消費用益と消費目的物を需要し、それにより一定の期間における可能な最大効用を獲得しようと努め、そして生産者である 企業者 [経営者] は生産物を供給し、また生産用益で表した製造係数に応じて、同じ期間中に処分すべき生産用益または原料を需要する。そして生産物の売価が生産用益からなる原価を超えるときは生産を拡張し、反対に、生産用益から成る生産物の原価が売価を超える場合には生産を縮小する。各市場において、需要が供給を超過する場合には価格を引上げ、供給が需要を超過する場合には価格を引下げる。そして均衡市場価格は各用役または生産物の需要と供給が等しくなるような価格であり、これに加えて、生産物の売価を生産用益によって構成せられる原価に等しからしめるような価格である。（ワルラス 1874～7. xii）

上記引用文において下線 a の部分と下線 b の部分は、われわれが先にそれぞれ自己調整市場、貨幣資本の循環として規定したものとほとんど全く同じといってよい。ワルラスが、資本家的企業は下線 a と下線 b の互いの対応関係、つまり商品売買に特有な「相対（あいたい）」取引関係において存在する、と考えていることは明らかである。しかし、ワルラスは、下線 b つまり貨幣資本の循環の担い手の意味で、「企業者」という言葉を使っている。それゆえ、下線 a の部分を自己調整市場として、下線 b の部分つまり、貨幣資本の循環と明確に区別する限りで、既に見たように、ワルラスのいう「企業者」は、ぜんぶ経営者と訂正し、「企業者」を下線 a の自己調整市場に関連させることが妥当である。

われわれは先に、貨幣資本の循環 $M-C \cdots P \cdots \bar{C}-\bar{M}$ の担い手を機能経営者または

経営者と規定し、自己調整市場に関わる固定資本所有者を企業者・資本家と規定した。貨幣資本の循環の担い手としては、原理論上の経営者はいずれの資本家の企業形態にも共通のものである。一方で、企業者とは企業形態にかかわる。企業形態は、資本主義の歴史的発展段階論上の問題であるが、パートナーシップ企業や株式会社企業など、固定資本の形成と所有の形態に直接的に関係する。ワルラス自身、資本の蓄積や固定資本の形成は、下線 a の自己調整市場における資本家に関連させて論じている。また、企業理解にとって非常に重要な点であるが、シュンペーターも、イノベーションのための固定資本の形成・「新結合」を自己調整市場に関連させて論じている（シュンペーター 1912. 156-162）。

ワルラスは、上の引用文においても明らかに、常に多くの利潤（販売価格と生産費の差額）を求める「経営者」の行動によって、けっきょくは、生産費＝販売価格という均衡状態がもたらされることになり、「経営者」の受け取るべき利潤はゼロになる（資本家の受け取る利子はゼロでない）、と考えた。（御崎 2005. 64-5. ここでも、ワルラスのいう「企業者」を「経営者」と訂正してある。以下同じ引用者）

御崎（2005）によれば、純粋経済学における「経営者」利潤ゼロと「時間の不在」という二つの特徴は、「ワルラス・モデル」の非現実的な側面を示すものとして取り上げられることが多かった。ワルラスにおいては、「経営者」は、「経営者」そのものの役割としては、いかなる資本も所有しないという点において、厳密に資本と区別され、いかなる報酬つまり監督賃金さえも受け取らないという点で、労働者とも区別されている。このような「経営者」は、技術革新の役割を担うどころか、自らを養うこともできず非現実的だとして、ワルラスは多くの批判にさらされることになった。しかし意外なことに、ワルラス

自身は、この「経営者」の概念こそが自ら経済学におけるもっとも重要な鍵であると考え、これによって他の経済学者たちに対しても、揺るぎない優越感を感じていたのである。」（御崎 2005. 72.）

ワルラスは、現実的には「経営者」は「経営者」として生計を立てるのではなく、自分のまたは他人の企業の中で地主、労働者または資本家として生計を立てるのである」とした。このような現実経済から離れて、「経営者」を、資本家や労働者と区別した理由は、どこにあるのだろうか、と御崎は問う。そもそも、資本家と区別された「経営者」という概念そのものは、フランスの経済学においては、18 世紀のカンティヨン以来の伝統であり、所有と経営の分離（これは現代株式会社に特有な所有と経営の分離を意味しない。資本家的企業に本来的な経営と所有の一体性を意味する一引用者）は、株式会社の登場という歴史的現実の到来を待たずとも、少なくとも理論上は、何の目新しさもなかったはずである。したがってむしろ注目すべきことは、ワルラスがあえて、「経営者」利潤を消滅させたという点である。セーはすでに、技術革新など、二〇世紀のシュンペーターの「企業者」（ここでは「企業者」を経営者に訂正する必要はない一引用者）論を彷彿とさせるような議論をしていたからである。ワルラスにとっては、「経営者」利潤をゼロとすることの方が、むしろ画期的であったと考えるべきであったろう。ワルラスにおいては、均衡状態において消滅するのは利潤だけではない。「経営者」そのものもまた、消滅可能と考えられているのである」（御崎 2005. 73）

「このような全く実在性を欠いた透明な「経営者」の意味を、どのようにとらえればよいのだろうか、と御崎は問う。すでにみたように、ワルラスの「経営者」は、市場において、地主・労働者・資本家という広義の資本家たちと、常に対照的な関係（「相対」

取引関係—引用者)にあった。ワルラス自身は、この資本家とも労働者とも区別された「経営者」の存在によって、はじめて、賃金、利子、地代が、他の生産物の価格と全く同じように決定されるようになって信じていた。すなわちワルラスは、生産用益を所有しない「経営者」という超越的な関係を、生産用益市場にあえて置くことによって、それを軸として、地主・労働者・資本家という三つの階級(資本家と労働者という二つの階級…引用者)を全く等質的な経済主体として扱うことができるようになり、また同時に、「経営者」に生産物市場と生産用益市場の媒介をさせることによって、生産用益の価格決定が、生産物と同じ原理で説明できるようになると考えられたのである」(御崎 2005, 74)。

以上の御崎の優れた解説(以上にみたようにワルラスの「企業者」を「経営者」に訂正する方が、御崎の真意に沿うものと考えられる)が、経営者に担われる「貨幣資本の循環」と、私有財産制度に基づく、労働者および資本家によって担われる「自己調整市場」との一体的な対応関係を示すものであることは明らかである。ここでは、ワルラスそして御崎が言うように、経営者は商品売買契約の連鎖としての「貨幣資本の循環」の担い手・人格化として、確かに「実在性を欠いた透明」な存在になる。また経営者が「媒介」する「生産用益市場と生産物市場」に一体的に対応する「自己調整市場」を通じて、所有および無所有の担い手としての資本家および労働者は、商品売買契約関係に限っていえば、全く等質的な経済主体として扱われることになる。

にもかかわらずといおうか、あるいは、それゆえにといおうか、ともかく下線aと下線bとは、両者のこの等質的な商品売買契約関係、すなわち一体的な「相対」取引関係を通じてのみ、それぞれの存在根拠が解明される、ことを示している。またその一体的な取引関

係の根本的前提として、初めて私有財産制度は存在するというべきであろう。

〔私有財産制度の根拠〕

いうまでもなく、資本家的企業は、資本家が自らの私有地に合体させた資本の所有に基づいて提供する生産手段としての資本用益と、労働者が資本の無所有に基づいて提供する労働用益(単純に労働力といわずに労働用益というのは、機械など固定資本の熟練的な操作能力といったその用益の経済的内容を含むからである)との二つの用益を前提にする。そして経営者がその二つの用益を形式的にというよりも実質的効率的に結び付けて、現実には有用物の生産上一定の限界以上の労働生産力を実現し、また同業他企業の競争に打ち勝ち続けることだけが、その資本家的企業の存在を保証する。この意味で、資本家的企業の集合社会としては、私有財産制度を前提にし、またその制度を根拠づけるものとして、「所有と経営」の一体性のもとに、自ら自律的永続的に存在することが明らかになる。

宇野(1964)は言う。「資本主義が、土地と直接の生産者との分離を前提とするということは、単に資本家的取得法則を確立するというだけでなく、商品経済的私有制を社会体制として基礎づけるものとなるのである。労働は、直接、間接に土地を対象としてなされなければならないからである。もちろん、ここでも、資本家的商品経済自身がその所有制の基礎前提をなすものとして、土地私有を前提にするのである。」(宇野 1964, 194-5)。

所有制の基礎前提としての土地私有?!。ここにおいて、生産に使用される固定資本を土地所有から切り離す宇野原論の体系的破綻が集中的に示される。宇野には、資本家や資本所有や私有財産をふくむ「自己調整市場」の理解がまったくない。だからヒルファードン(1909)と同様、貨幣資本の循環を株式証券により資本所有に擬制化しようとする

(ゆえに宇野株式会社論は誤謬の塊になる) 以外に、固定資本の私的所有など想定しえないことになる。

三段階論を法学についても適用すべきと主張する貴重な青木(2019)も、その第4章「地代論と土地所有権」で、宇野あるいはむしろ大内(1982)にしたがい、所有一般論の前提として、農業における土地私有制の成立を論理＝歴史的に論じる。歴史＝論理的に「最劣等の既耕地に差額地代が成立すると、それより生産性の低い土地もいずれは利用される可能性が認められ、あらゆる土地に前もって所有権のイデオロギー的主体が設定される」。(青木 2019, 158.) 所有権は土地所有者のイデオロギーとして歴史論理的に成立する、とでもいうのか。資本を土地から恣意的に切りはなす青木には、いかなる土地も私的であれ公的であれ開発されると、固定資本用益を提供しうるものとして資本化することなどは理解しえない。最劣等の土地も、未開の土地も最初から私有制(国有も含む)の下にあり、その資本化の可能性を含むので、それらを売買する資本市場として土地市場も発展する(これはもちろん段階論上の課題、それゆえ所有論として、段階論もしくは国家論は原理論に先行すべきである)。

ともかく青木(2019)は原始未開の非所有地を前提とするリカードの差額地代論に拘束されている。すべての産業部門における資本家的企業の前提としての開発投資や機械化などによる土地の固定資本化は夢にも考えられない。農業と工業などの資本家的企業に原理上の相違があるとすれば、「純粹資本主義」社会は最初から成り立たないことを忘れている。貨幣資本の循環に対応する自己調整市場上の固定資本ないし固定資産の所有・無所有の根拠説明こそが、私有財産制度に対する研究課題をなすことは、遂に思い至らない。

3. 産業連関表と「経済原則」

{一般的均衡とは何を意味するか}

貨幣資本の循環では、商品の生産供給をしめす、生産供給等式 $[pQ = gHQ + wL + rS$ (平均利潤)] (1式) が成立する^(注)。同時に、貨幣資本の循環に対応する自己調整市場を通じて、生産された商品に対する需要消費をしめす、需要消費等式 $[pQ = gHQ + wL + rS$ (絶対地代)] (2式) が成立する。経営者が担う貨幣資本の循環 $M - C \cdots P \cdots \hat{C} - \hat{M}$ における商品の最終供給 $\cdots \hat{C} - \hat{M}$ つまり平均利潤の実現と支払い労賃の回収は、自己調整市場 $C - M \cdot \hat{M} - \hat{C}$ (ここでも、自己調整市場から中間財の取引を割愛することにする) における生産された商品に対する最終需要 $\hat{M} - \hat{C}$ つまり受取り絶対地代および受取り労賃による最終財の購入とは、完全に相対取引関係にあるのである。

貨幣資本の循環では、ワルラスも指摘しているように、生産された商品の供給によって、生産のための支出(中間財費+労賃+絶対地代)がそれと同額の収入(中間財費+労賃+平均利潤)として回収される。中間財の取引を含む自己調整市場では、受け取った収入(中間財費+労賃+受取り絶対地代)が生産され供給される商品の需要消費に向けられる。貨幣資本の循環と自己調整市場を通じて、すべての商品種のそれぞれに関して、生産供給と需要消費の一致が実現する。商品の生産と供給は同時にその商品に対する需要と消費を生み出す、という「セーの法則」が成立するのは、貨幣資本の循環と自己調整市場との

(注) 以下はすべて年間数量を示す。pQ の p は製品の年間単価で、均衡価格を示す。Q は供給数量。gHQ の gH は、中間財(複数)の単価であり、Q はその年間数量である。wL の w は時間賃金、L は年間の労働総量。rS (絶対地代、あるいは平均利潤) の r は、一般的な貨幣利子率(公定歩合を反映)、S は固定資本金額である。

対応関係が存在するからである。

先に見た一年間あたりの生産供給等式（1式）および需要消費等式（2式）を一定の分類基準に従って、たとえば1次産業、2次産業、3次産業の分類に従ってグループ化して、1式を「列」に、2式を「行」に配列すると、ここに産業連関表（図表1）が成立する。

「列」は、たとえば二次産業の「列」は、買い取った労働用益 wL と固定資本用益 rS を使って、一次産業が提供する中間財 x_{12} 、二次産業が提供する中間財 x_{22} 、三次産業が提供する中間財 x_{32} を消費して、 $[wL + rS]$ として分配される付加価値を含む二次産業産品を生産することを示している。それに対して「行」は、生産される生産物総額のうち、いかなる金額が、中間財として、あるいは最終財として需要消費されるか、を示している。たとえば二次産業の「行」は、生産されたその二次産業産品（たとえば小麦粉）が、中間財としては、一次産業で x_{21} 、二次産業で x_{22} （パンの原料として）、三次産業で x_{23} とそれぞれ消費され、残りは最終財（家庭内のパン焼きなど）として消費されることを示している。

一次、二次、三次と、いずれの産業部門でも、それぞれ、一年間の生産物総額は、一年間の消費総額に等しい。すべての産業部門において、生産物の需要と供給は常に一致しているからである。また、生産物価値から中間財費を差し引いた付加価値は、労働所得（労

賃 wL ）と資本所得（絶対地代 rS ）として分配され、両所得が一般的に最終財の購入と消費に向けられる。資本所得による最終財の購入は、大部分が固定資本の形成と蓄積に向けられると考えられる。以上、産業連関表においては、総付加価値つまり総生産＝総分配＝総消費、といういわゆる三面等価の原則が成立することが示されている。以上の原理的関連は、国内総生産 GDP の分析に応用される。

要するに、産業連関表は、同業種内分業と異業種間分業を担う個々の資本家的企業が、その自由の競争のうちに、資本用益および労働用益商品に加えて、すべての生産物商品の供給と需要との一般的均衡・価値法則を通じて、社会的富の生産と消費というあらゆる社会形態の存続にとって不可避的な経済原則を実現していることを論証している。

{ピケティの「資本主義の基本法則Ⅰ」}

ここで、ピケティの資本主義の基本法則Ⅰ：資本所得シェア α = 資本収益率 r × 資本所得比率 β 、について、以上に述べた国民所得の観点から、確認しておきたい。

ピケティによれば、この法則では、たとえば、資本/所得比率 β = 600% で、資本収益率 r = 5% ならば、資本所得シェア α = $r \times \beta$ = 30% となる。言い換えると、国富（ストックとしての資本金額）が国民所得6年分（600%）で、資本収益率が年5%ならば、国民所得における資本のシェアは30%になる。

図表1 産業連関表の原理的構成

	中間需要			最終需要	消費財価値
	I 次産業	II 次産業	III 次産業	最終財消費 (固定資本形成を含む)	中間財 + 所得の支出
中間投入	I 次産業 x_{11}	x_{12}	x_{13}		
	II 次産業 x_{21}	x_{22}	x_{23}		
	III 次産業 x_{31}	x_{32}	x_{33}		
	付加価値	付加価値	付加価値	総計同じ	
	生産物価値（付加価値 + 中間財）				総計同じ

* 一次、二次、三次の産業のそれぞれにおいて、生産物価値（供給額）と消費財価値（需要額）は同じ。

ピケティによれば、 $\alpha = r \times \beta$ という式は、純粋な会計上の恒等式であり、そのつど定義を施せば、歴史上のあらゆる時点のあらゆる社会について当てはまる。資本主義システムの分析に関しては、この恒等式は、資本に対する所得の比率 $\beta = \text{資本} \div \text{所得}$ 、所得の中の資本（所得）シェア $\alpha = \text{資本所得} \div (\text{資本所得} + \text{労働所得})$ 、資本収益率 $r = \text{資本所得} \div \text{資本金額}$ 、という三つの重要概念の間にある（資本ストックを所得フローにむすびつける）「単純で明解な関係」を表現している。

$\alpha = r \times \beta$ を、上で見たわれわれの数式項目で表現してみる。資本所得（ rS ）を資本収益率 r に等しい一般的利子率 r で資本還元したもの（ $rS \div r$ ）が、その時点でストックとして存在する一定の資本（国富）金額 S であるといつてよい。また一年間の国民所得は労働所得 wL と資本所得 rS の合計である。ゆえに、資本/所得比率 $\beta = S \div (wL + rS)$ 。そして、所得の中の資本（所得）シェア $\alpha = rS \div (rS + wL)$ 。資本収益率 $r = rS \div S$ 。ゆえに、 $r \times \beta = \{rS \div S\} \times \{S \div (wL + rS)\} = rS \div (wL + rS) = \alpha$ 。資本所得シェア α は、資本所得に比例し、所得総額に反比例する。それは、ストックとしての資本金額に対しては中立的であるといえよう。

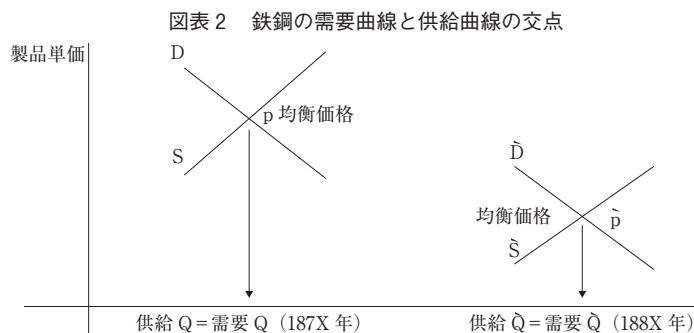
なおピケティは、この基本法則は、歴史的なデータの整理のためのものとし、特に資本収益率に関して、歴史的に長期にわたりデータを集めている。しかし資本収益率は、

貨幣市場に成立する一般利子率 r による、絶対地代 rS の資本還元として原理的にも成立する。それゆえ基本法則 I：資本所得シェア $\alpha = \text{資本収益率 } r \times \text{資本所得比率 } \beta$ はピケティも言うように、資本家的企業の内的論理を示している。一方で資本所得シェアや資本所得比率などの、長期の歴史的趨勢を示すものとして、具体的データーを整理してこの基本法則の作用を実証する意義は大きい。なお基本法則は、ピケティも指摘しているように（ピケティ 2013, 60）、資本主義以外の社会、たとえば封建社会や現代の脱資本主義社会（「資本の野生化」の時代）でも、定義次第で、生産手段としての資産価値や身分上ないし役割上の所得に関連して、適用可能となる。

4. 限界原理と労働価値説との統一

{需要曲線と供給曲線の交点}

ある生産物たとへば鉄鋼の需要と供給の一致に関して、供給曲線 S と需要曲線 D をもって示すことができる（図表2）。交点 p は、たとえば187X年時点における鉄鋼1トンの均衡価格を示し、 Q は需要と供給の一致量をしめす。均衡価格 p の貨幣形態（価値形態つまり貨幣と商品との交換等式）は、次のAとBの二つの等式、A. 商品鉄鋼1トン = 貨幣金 p 量、および、B. 貨幣金 p 量 = 商品鉄鋼1トンによって示される。特に金貨幣 p 量は一般の商品世界から選び出され



た一般的価値物としての金貨幣量である。以上の A、および B. の二つの等式は、貨幣 p 量の価値は、その量に含められる労働時間量に比例するから、鉄鋼 1 トンの価値も、そこに含められる労働時間量に比例して決定されることを示している。これが一般的にいえば商品の単位量価値と金貨幣の一定量との等価値交換に関する労働価値説が意味するところのものである。労働価値説とは、金貨幣 p 量と鉄鋼 1 トンの交換は、それぞれに含められる等労働量価値を互いに交換するものとしての等価値商品交換を意味するのである。

A、および B. の商品と貨幣の二つの交換等式において、鉄鋼 1 トンの価値は、それを生産するための労賃 wL を回収するいわゆる必要労働量（たとえば 40 時間）、新生産物に価値を移転される中間財 gHQ に含められる労働量（60 時間）そして、平均利潤 rS のためのいわゆる剰余労働量（30 時間）、総計 130 の労働時間を含んでいる。一方で鉄鋼 1 トンに等しい貨幣金 p 量の価値は、その生産のための労賃 wL を回収する労働量 20 時間、中間財 gHQ に含められる価値の労働量 80 時間、そして平均利潤 rS の価値をなす労働時間 30 時間、総計 130 の労働時間を含む。こうして、1 トンの鉄鋼に含められる労働量 130 時間は、金貨幣 p 量に含められる労働量 130 時間に等しい。

以上のことは、一般的に、いわゆる剰余価値率 = 剰余労働 ÷ 必要労働 = 100% とすれば、たとえば 1 トンの鉄鋼の生産に必要なとされる剰余労働 40 時間分から、10 時間分の価値がさし引きされて、金商品 p 量の剰余労働 20 時間分の価値に追加され再分配されることによって、はじめて成立する。1 トンの鉄鋼の直接的生産に必要な労働時間は、労賃分 40 時間 + 中間財分 60 時間 + 剰余労働時間 40 = 140 労働時間。金 p 量の生産に直接的に必要な労働時間は、労賃分 20 時間 + 中間財分 80 時間 + 剰余価値分 20 時間 = 120 時間である。

1 トンの鉄鋼生産は、140 労働時間、p 量の金の生産は、120 労働時間を必要とする。しかし、需要曲線と供給曲線の交点は、鉄鋼の需要に対して最終的に供給に応ずる（すなわち需要量と供給量とが Q で同一量の場合における）鉄鋼の単位量生産価格としての金貨幣量 p を示している。

そういうわけで、金 p 量と鉄鋼 1 トンに含められる等労働時間量によって、それぞれの価値が決定されるということは、一般的に商品および金貨幣の価値は、その生産に必要な労働時間量に比例して決定されることを意味するわけではない。上で見た A および B の、貨幣 p 量と鉄鋼商品 1 トンとの交換等式は、それぞれの需要と供給の一致を最終的につまり限界原理的に実現させるものとして、それぞれ貨幣と商品の供給における平均利潤の実現を意味している。交換等式 A では、1 トンの鉄鋼商品を供給し、交換等式 B では、p 量の金貨幣を供給する。それぞれ貨幣と商品の生産と供給において、最終的に需要と供給の社会的な一致を実現させるものとして、平等に平均利潤が実現されるのである。最終需要に対して最終供給をなすものとして、社会的に不可避的なものである限り、それぞれの供給増に対して平等に平均利潤が与えられなければならないが、逆に商品売買を通じてそれぞれの貨幣資本の循環 $M-C \cdots P \cdots \hat{C}-\hat{M}$ において絶対地代の回収としての平均利潤が与えられることが、その資本家的企業存在を商品経済的に認知し保証することになるのである。

〔限界原理と労働価値原理〕

ある特定の商品について、一定量の需要に対して労働生産性のより高い生産と供給が優先されるという限界原理の作用は、商品と貨幣の交換における平均利潤の実現としての等労働量価値交換とは何ら矛盾しない。前者をつうじて後者が実現し、後者を通じて前者が

実現している。生産される商品価値の再分配が実現するのである。利潤率の均等化の原理が作用しないことなどありえない。利潤率の均等化が作用するからこそ、それぞれの商品の需給一致のために、供給のための生産上の限界原理が作用する。平均利潤は、利潤率の最大化を競う異業種間分業をつうじて、それぞれ、商品の需要に対して供給を最終的に実現し支払絶対地代を回収するものとして、資本家的企業に対して平等に保障されるのである。

同種商品の供給は、水平的な分業と競争のもとで、それぞれ固定資本が提供する労働生産性が異なる多数の生産者によって行われる。生産者を、鉄鋼 1 トンの単位量に含められる労働量をたとえば 120 時間とする A 優良グループ、125 時間とする B 良グループ、130 時間とする C 可グループに分割する。A グループも、またそれに B グループを加えても、その商品の需要に対して供給を満たすことはできない。最後に C グループが参加してようやく需要と供給の一致を実現できる。供給曲線は、均衡価格つまり 1 トンの鉄鋼 = 貨幣金 p 量として、労働生産性のより高い固定資本用益の提供を優先するという、収益逓減の法則の作用を示している。同様に需要曲線も、金商品貨幣の供給曲線として、つまり、 p 量の商品貨幣 = 1 トンの鉄鋼、としてみることができる。この場合には、単位量の金商品貨幣の生産に必要な労働量が、金商品貨幣の生産・供給の増大とともに、漸次的に増大するという限界原理すなわち収益逓減の法則が示されている。

さて、C グループは平均利潤を得ているので、それを支払絶対地代の回収に向けることができる。A グループと B グループは、鉄鋼 1 トンに含められる労働量を C グループに対して、それぞれ 10 時間分、5 時間分節約しているので、その分だけ労働賃金の支払いを節約できる。つまり、A グループない

し B グループに属する生産者は、それぞれ、労働賃金を節約する分だけ、平均利潤と共に市場価値としての超過利潤をうることができる。この超過利潤は、固定資本所有者に差額地代として支払われる。それ故、どのグループでも、売上高から中間財費を引いた付加価値は同じになる。差額地代を α とすると、付加価値 $= pQ - gHQ = rS + \alpha + wL - \alpha$ 。この等式は資本による「労働代替性」を示している。

こうして差額地代は、限界原理によるものとして成立する。C グループは、その固定資本が提供する労働生産性は A、B グループに比較して劣るが、最終的に商品需要を満たす、限界労働生産力による商品供給を実現するものとして、限界原理上の超過利潤 = 差額地代はゼロだが、(異業種間分業上、不可欠の存在としての) 平均利潤 = 絶対地代の労働量価値を実現する。

平均利潤 = 絶対地代は、差額地代ゼロにおいて成り立つが、労働生産物の労働量価値を根拠にしているという意味では、ここでも限界原理が作用しているといえることができる。絶対地代を代価として限界労働生産力を提供するこの固定資本所有は、需要に対して最終的に供給を実現し平均利潤をもたらすものとして、はじめて存在しうるからである。マルクスや宇野や青木は、所有権は絶対地代を可能にするものとして確立すると考えたが、労働費や中間財費用や絶対地代の回収を可能にしないような固定資本用益(用益とはいえない)を購入する経営者の存在など考えられない。この意味で、差額地代と同様に絶対地代も、あくまでも限界原理によって成立する。そしてそのことが、平均利潤をもたらす労働生産物の価値は、それに含められる労働量によって決定されとする労働価値説の根拠をなすことになるのである。

{限界原理の作用とイノベーション}

先に見た 187X 年と比較して、188X 年における供給曲線 $\hat{S}$ と需要曲線 $\hat{D}$ についてみる(図表 2)、その収益逓減の法則は貫かれる。188X 年の一、二年前ごろから、この産業部門内外の企業やまたは全く新しくベンチャー企業など、次世代型の生産技術を内包する固定資本を所有する先駆的企業(1トンの鉄鋼に含まれる労働時間量はたとえば 110 時間)が突然、この鉄鋼生産部門に登場する。年々の需要増大に対する供給の増加は、最初は依然として従来の限界労働生産力を提供する固定資本の利用によって実現される(1トンの鉄鋼に含まれる労働時間量 130 時間)とすれば、この先駆的企業者は、それ相当の超過利潤(差額地代)を獲得することができる。しかし、その先駆的企業を模倣して、自ら次世代型の固定資本形成に励む企業も増えてきて、次世代型技術は一般的に普及していく。

こうして年々の需要増大に対する供給増大が、188x 年に最終的に次世代型技術水準による生産増大によって達成されるようになると、その $\hat{C}$ 可グループが限界労働生産力を提供するもの(鉄鋼 1 トンに含まれる労働時間量 110 時間)となり、それが均衡価格 $\hat{p}$ (金貨幣 $\hat{p}$ 量は 110 時間の労働を含む)をもたらしことになる。かつて先駆的な企業として $\hat{C}$ グループが得ていた超過利潤は消滅する。また新生産方法の採用に失敗した企業は、1トンの鉄鋼の生産に、たとえば 120 時間を要するとすれば、純粋資本主義の圏外に追放されざるをえない。一方で、その限界労働生産力をやや上回る A' 優グループ(1トンの鉄鋼に含まれる労働時間量は 100 時間)も B' 良グループ(鉄鋼 1 トンの労働時間量は 105 時間)の企業も同時に存在していて、これらの企業は、労働費の支払いを節約する分だけ差額地代に転嫁する超過利潤 $\hat{\alpha}$ を得ることになる。資本の「労働代替性」も格段に進む。以上は、労働価値説によって補足した

シュンペーターのイノベーション論(シュンペーター 1926)である。ここでは、「静態的」「収益逓減法則」の 187X~188X 年における交点の移動は、その間における自己調整市場の基軸的変動にその起源があるという理解が重要である。

要するに資本家的企業においては、187X 年からその十年後の 188X 年までの一定の時点で、特にまたイノベーションの過程で、互いの水平的(同業種間)分業上の競争をつうじて、「制限され独占されうる自然力」としてのより優れた資本用役の提供による商品の生産と供給が常に優先される、という限界原理が作用している。自己調整市場上の実質的なイノベーションを通じて時系列上、階段的に限界労働生産力は上昇し、金貨幣商品の一定量で示されるその商品の価値は p から p' へと低下していく。ただしこの場合に、金商品の単位量の生産に必要な労働時間量はほとんど変化しない、つまり金商品貨幣の生産のための労働生産力にはほとんど変化しない、と仮定している。

イノベーション(創造的破壊)を生み出すこの限界原理・収益逓減の法則の一貫した作用は、この資本家的社会全体の一定時点における競争経済的効率性の最大化を意味する。同時にこの社会は、それぞれの業種内で少なくとも限界的な固定資本用益を提供するものとしての固定資本所有に対しては、異業種間の分業と競争上、平均利潤に等しい絶対地代の取得を保障する。貨幣資本の循環の担い手としての経営体における支払絶対地代の回収としての平均利潤の実現は、個々の経営体で生産される剰余価値の社会的総量を、個々の経営体における中間財+賃金のコストに対して均等に分配することを意味する。

かくして、資本家的企業における経営と所有との、あるいは平均利潤と絶対地代との一体性は、経営の経済効率の最大化と私的財産所有あるいは非所有の根拠とを同時に論証

している。まさしく資本家的企業はその社会的集合の下に、その所有と経営の一体性により、あらゆる形態に通じる経済原則を時点時点における収益逓減法則および時系列における収益逓増傾向によって最大効率的に実現するものとして、その存在の根拠を明確にすることになる。ここでいう経済原則とは、科学技術の発達に基づく労働生産力の時系列の上昇や、一定時点における中間財と最終財の生産のための資本および労働の配分、要するに生産物の生産、分配、消費といった本来的に社会的な経済活動のすべてを含んでいる。

5. 「経営と所有の分離」とは？

以上の資本家的企業における貨幣資本の循環と自己調整市場との対応関係、いいかえれば経営と所有との一体的関係は、株式会社であれ、パートナーシップであれ、あるいは個人企業であれ、すべての資本家的企業形態に通ずる原理的關係に他ならない。この原理的關係は、資本家的企業における「経営と所有」の一体性の根拠を論証する。しかし自己調整市場は、貨幣資本の循環に対応する不可避的な原理的關係であると同時に、金融システムの資本家社会のおよび歴史的発展に密接に関連している。実際に企業形態上の相違は、その用益商品化を予定する固定資本の形成と所有のために必要な資金を調達する上での歴史的形態的相違に過ぎない。企業形態の相違は、貨幣市場と資本市場との補完関係をつくりだす金融システムの歴史的発展の結果として、当然にも資本主義的發展段階論上の課題となる。

一次大戦前の数十年間では、いわゆるレッセフェール金融システムの発展に裏打ちされて、資本家的株式会社企業における所有と経営の一体的システムが形成された。株式会社には、株主総会とともに、必ず制度的にボードとして、一層役員会としての取締役会（イ

ギリス、フランス、アメリカ）、もしくは、二層役員会としての取締役会と監査役会（ドイツ、日本）が存在している。一層役員会としての取締役会でも、機能経営を担う社内取締役と資本家（株主総会）の代理人として自らも相当な株を所有する社外取締役とからなる。社内取締役と社外取締役とはその機能と権限において、それぞれドイツの取締役会と監査役会に相当する。このボードにおけるそれらの役割分担をつうじて、株式会社における所有と経営の一体性が実現した。

1880 年代以降、ロンドンとベルリンを中心に、しかしインターナショナリズムにそって、資本市場と貨幣市場を相互に緊密な補完関係に立たせる精巧なレッセフェール金融システムが發展した。株式会社企業（銀行を含む）のために、商業バンキング、投資バンキングが發展した。ドイツの銀行は、農・工業それぞれのために両バンキングを兼営し、ユニバーサル銀行となった。イギリスでは両バンキングをそれぞれ分離する専門化銀行が發展した。投資および商業バンキングの發展と共に同時に国債・社債・株式・抵当証券を取引する証券取引所が世界的に繁栄した。それはイギリスとドイツを中心に、しかし金融インターナショナリズムにそって、国家・産業・インフラの整備と重工業から農業・鉱業にいたる高度な科学技術を含む固定資本の形成を可能にした。ここでは、「固定資本所有とコントロール・機能経営の一体性」の実現として、利潤は基本的にはほぼ満額、固定資本所有者（株主）への配当金（地代支払い）に向けられた。固定資本の減価償却など利潤の内部留保も、景気循環にともなう配当政策を補足するものとして、極めて限定的なものであった。

一次大戦以後、このような資本家的企業の「経営と所有」の一体的対応関係は、経済への国家・政治の介入によって、全面的に失われた。減価償却の内部留保からいわゆる自己

金融の肥大化が発生し、経営と所有が相互に分離した。経営と所有の一体性を根拠とする、あるいは経営と所有の一体性を保証する資本主義社会に本来的な私有財産制度が崩壊した。脱資本家的企業における「経営と所有の分離」である。一次大戦以後レッセフェール世界市場および金融システムの崩壊とともに、絶対的私有制は相対化された。バーリ&ミーンズ(1934)は「現代株式会社」の財産を18, 9世紀の資本家的私有財産とは認めず、その崩壊としての、しかし到達点は問わない「過渡期の財産」とみなした。ともかく一次大戦以後、資本家的企業が、私有財産制度と価値法則・限界原理を通じて経済原則を実現する「資本主義」の世界史に終止符がもたらされた。総力戦のために、経済原則上の限界労働生産力の増進および産業連関表関連の達成と共に、経済的安全保障や教育と健康増進を目的意識的に追及する国家および世界政治が介入するようになった。

特にアメリカではっきりみられたように、一次大戦勃発による歳出急増と配当金に課される累進的法人所得税の大幅引き上げに対抗して、経営者は配当金の支払いを抑制し利潤の内部留保を目論んだ。こうして大規模な内部留保と自己金融の肥大化による、あるいは固定資本所有者(株主)に代わる経営者支配にもとづくいわゆる「経営と所有の分離」は、一次大戦開始以後にはじめて生じた。さらに国家による所得再分配政策や社会保障上の財政政策、特定の戦略産業にたいする補助金支給など、法人企業にとり外部的な政治的諸要因が市場経済の原理を解体させた。「商品、貨幣、資本」に対する国家の管理や規制あるいは規制改革が横行し、原理論・段階論標準

を超える世界政治と世界経済の総合的な現状分析的研究が、経済学、社会科学の主要課題となることが明らかになった。(河西 2017)

〈参考文献〉

- ・青木孝平(2019)『経済の法と原理論—宇野弘蔵の法律学—』社会評論社
- ・河西勝(2017)『宇野理論と現代株式会社』社会評論社
- ・御崎加代子(2015)「ワルラスのマルクス批判—企業者国家論を中心に」滋賀大学経済学部研究年俵 Vol.22
- ・トマ・ピケティ(2013. 山形浩正・守岡桜・森本正史訳 2014)『21世紀の資本』みすず書房
- ・御崎加代子(2005)「M.E.L. ワルラス」大森郁夫編『経済学の古典的世界』日本経済評論社
- ・大内力(1982)『経済原論上下』東京大学出版会
- ・宇野弘蔵(1964. 岩波新書)『資本論の経済学』岩波書店
- ・宇野弘蔵(1964. 岩波文庫版 2016)『経済原論』岩波書店
- ・カール・ポラニー(1944. 野口建彦・栖原学訳 2009)『大転換—市場社会の形成と崩壊—』
- ・A. バーリ & G. ミーンズ(1934. 森杲訳 2014)『現代株式会社と私有財産』
- ・J. シュンペーター(1926. 塩野谷祐一・中山伊知郎・東畑精一訳 1977)『経済発展の理論上・下』岩波書店
- ・シュンペーター(1912. 八木紀一郎・荒木詳二訳 2020)『経済発展の理論(初版)』日本経済新聞出版
- ・ヒルファールディング(1909. 岡崎次郎訳 1955)『金融資本論』岩波書店
- ・レオン・ワルラス(1874-7. 久武雅夫訳 1983)『純粋経済学要論』岩波書店